

SOSTENIBILITÀ

Prosegue l'impegno per l'ambiente di Tognana

L'azienda specializzata nella distribuzione di porcellane, pentole, home decoration e piccoli elettrodomestici, punta su energia elettrica 100% rinnovabile e riconoscimento nel registro Carbon Footprint Italy

Tognana, azienda specializzata nella distribuzione di porcellane da tavola, pentole, home decoration e piccoli elettrodomestici, porta avanti il percorso di sostenibilità ambientale con l'iscrizione al Programme Operator Italiano Carbon Footprint Italy e, da quest'anno, l'uso esclusivo di energia elettrica 100% rinnovabile. Grazie alla misurazione delle proprie emissioni e alla certificazione secondo la norma ISO 14064-1:2018, l'azienda conferma infatti il proprio impegno per una gestione sempre più responsabile

dell'impatto ambientale. Dopo una verifica condotta da SGS, ente leader nel settore della certificazione, Tognana ha ottenuto il marchio CFO (Carbon Footprint di Organizzazione), che attesta la conformità agli standard internazionali per la quantificazione e rendicontazione delle emissioni di gas serra. Il traguardo raggiunto non rappresenta solo un riconoscimento formale, ma anche un'opportunità per ottimizzare i processi aziendali e individuare strategie di riduzione delle emissioni. Misurare e monitorare le emissioni risulta fondamentale per rafforzare l'impegno verso un'economia più sostenibile. La registrazione della Carbon Footprint in Italia consente, inoltre, all'azienda di aumentare la trasparenza nei confronti di clienti e partner, facilitando l'adozione di soluzioni per ridurre l'impatto ambientale.

TECNOLOGIA

Cucine, spazio a innovazione e risparmio energetico

La consulenza dei rivenditori svolge un ruolo chiave nel supporto ai professionisti della ristorazione per adottare soluzioni tecnologiche adeguate



Le cucine professionali affrontano oggi sfide sempre più complesse: spazi ridotti, costi operativi elevati, carenza di personale qualificato... Per restare competitivi, secondo Rational, è fondamentale adottare soluzioni tecnologiche in grado di ottimizzare i processi e migliorare l'efficienza operativa. In questo contesto, i rivenditori giocano un ruolo strategico, trasformandosi in veri e propri consulenti a 360°, trasmettendo appieno i vantaggi di strumenti innovativi come iVario Pro di Rational. Questo sistema di cottura multifunzione consente di ridurre i consumi energetici del 40% e accelerare i tempi di cottura fino a quattro volte rispetto ai metodi tradizionali. Ma per poterne sfruttare al meglio il potenziale, è fondamentale un approccio pratico e mirato.

DIGITALE

ATON IT entra nel mercato Horeca, retail e Gdo

L'azienda, specializzata nello sviluppo e nell'applicazione di soluzioni ICT full service, amplia la propria offerta tecnologica con soluzioni integrate per l'automazione del punto vendita e la gestione avanzata delle attività commerciali

Le nuove abitudini di consumo e l'evoluzione tecnologica spingono gli esercizi commerciali a innovarsi costantemente, attraverso l'utilizzo di nuovi servizi e soluzioni, per competere sul mercato anticipando le esigenze dei clienti. ATON IT, specializzata nello sviluppo e nell'applicazione di soluzioni ICT full service, amplia la propria offerta tecnologica nel settore Horeca, retail e Gdo, con soluzioni integrate per l'automazione del punto vendita e la gestione avanzata delle attività commerciali. L'offerta include software gestionali per vendite, magazzino e contabilità con strumenti avanzati di analisi e reportistica, oltre a registratori di cassa telematici, sistemi di pagamento elettronici, bilance elettroniche e rendiresto automatici. Completano l'ecosistema kiosk interattivi, self-ordering app e un'assistenza specializzata, garantendo innovazione e continuità operativa ai clienti. ATON IT fornisce, inoltre, soluzioni che consentono l'interconnessione



Il team di ATON IT; in piedi al centro **Giordano Duse**, Chief executive & operations officer for S. Italy branch

di questi dispositivi per facilitare e velocizzare i processi di vendita. "Per presentare le nostre soluzioni al mondo Horeca - ha spiegato **Giordano Duse, Chief executive & operations officer for Southern Italy branch ATON IT** - abbiamo scelto di partecipare alla manifestazione 'Levante Prof' a Bari, la più importante fiera b2b del Sud Italia dedicata ai professionisti del settore, che coinvolge tutti i comparti del food&beverage".